

Librería  
**Bonilla y Asociados**  
desde 1950



**Título:** Como Formar un Equipo de Ventas Ganador. Contrate a los Mejores

**Autor:** Palcheck Tom

**Precio:** \$129.00

**Editorial:**

**Año:** 2008

**Tema:**

**Edición:** 2ª

**Sinopsis**

**ISBN:** 9789683817532

Encontrar, motivar y retener a un equipo de ventas de primera es la pesadilla del gerente -a no ser que tenga a su disposición la mejor asesoría en la industria. Los gerentes superiores saben que formar un gran equipo de ventas es una combinación de arte y ciencia. Primero, y antes que nada, usted debe contratar a la gente correcta para los puestos de ventas, profesionales que sean inteligentes, hábiles y que estén dispuestos a trabajar, y, segundo, tiene que mantenerlos al tanto, enfocados y encaminados. El profesional de las ventas Tom Palcheck le muestra cómo vender a su empresa y a su equipo de ventas para reclutar a lo mejor de la industria; mantener motivados a los miembros de su equipo de ventas, y garantizar el éxito para su equipo.