

*Librería*  
***Bonilla y Asociados***  
*desde 1950*



**Título:** Fundamentos de Negociacion

**Autor:** Lewicki, Roy J. ; Barry, Bruce; Saunders, David M.

**Precio:** \$310.00

**Editorial:**

**Año:** 2008

**Tema:**

**Edición:** 4ª

**Sinopsis**

**ISBN:** 9789701066317

Texto que desarrolla los conceptos básicos y las aplicaciones practicas de la negociación con la estructura de texto.

Roy J. Lewicki es profesor distinguido por la Dirección y profesor de Administración y Recursos Humanos en el Max M. Fisher College of Business, de la Ohio State University.