

Librería  
*Bonilla y Asociados*  
desde 1950



**Título:** 7 Detonadores de la Persuasion Los.

**Autor:** Granger Russell

**Precio:** \$269.00

**Editorial:**

**Año:** 2009

**Tema:**

**Edición:** 1<sup>a</sup>

**Sinopsis**

**ISBN:** 9789701069028

De acuerdo a las últimas investigaciones en neurociencia, la mayoría de la gente responde a las señales emocionales en lugar de las señales racionales. El autor propone que en lugar de utilizar figuras para persuadir a las personas, se aprovechen "los siete gatillos" del cerebro relacionados con la toma de decisiones.