

Librería
Bonilla y Asociados
desde 1950



Título: Fundamentos de Negociacion

Autor: Lewicki, Roy J. ; Barry, Bruce; Saunders, David M.

Precio: \$310.00

Editorial:

Año: 2008

Tema:

Edición: 4ª

Sinopsis

ISBN: 9789701066317

Texto que desarrolla los conceptos básicos y las aplicaciones practicas de la negociación con la estructura de texto.

Roy J. Lewicki es profesor distinguido por la Dirección y profesor de Administración y Recursos Humanos en el Max M. Fisher College of Business, de la Ohio State University.